

Alja Renk Training + Consulting

Potenziale entfalten mit allen Sinnen

Unternehmensmappe



Experte
für
Nachwuchs-
Führungskräfte



■ Alja Renk ■ Wiblinger Steig 4 ■ 89231 Neu-Ulm ■

An ein exzellentes Premiumunternehmen

Alja Renk
Training + Consulting
Wiblinger Steig 4
89231 Neu-Ulm

Telefon: 0731 8021419
Mobil: 0151 62663693

E-Mail: info@aljarenk.de

Internet: www.aljarenk.de

30.05.2018

Alja Renk Training + Consulting auf einen Blick



Einen schönen guten Tag,

in dieser Mappe finden Sie detaillierte Informationen zu mir, meinem Team und unserer Arbeitsweise:

- Trainer- und Beraterprofil von Alja Renk
- Einblicke in unseren Trainingsstil
- Unsere Trainings- und Vortragsthemen
- Referenzen
- Die Renk-Prozessbegleitung

Über Alja Renk Training + Consulting

Wir sind ein exklusives und innovatives Trainings- und Beratungsunternehmen, mit ganzheitlichen und passgenauen Lösungen in den Bereichen Personal- und Organisationsentwicklung. Mit unseren lebendigen und praxisorientierten Trainings-, Beratungs- und Coaching-Dienstleistungen initiieren und beschleunigen wir Lern-, Umsetzungs- und Veränderungsprozesse überall dort, wo es um Führung, Zusammenarbeit und Kommunikation geht.

Über Alja Renk

Alja Renk ist der Erfolgskatalysator für Nachwuchs-Führungskräfte und Teams. Als Trainer, Speaker und Prozessbegleiter inspiriert er Leader zu agiler, dienender und ganzheitlicher Führung. Durch die Anwendung neuer Erkenntnisse aus Führungspsychologie und Neurologie entwickelt er junge Nachwuchskräfte zu erfolgreichen Führungspersönlichkeiten. Teams motiviert er zu wertschätzender Kommunikation und begeisterter Zusammenarbeit. Er unterstützt Menschen darin, ihre Potenziale zu entdecken und zu entfalten.

Maßgeschneiderte und lebendige Trainings mit starkem Praxistransfer

Wir machen Ihre aktuellen Trainingsthemen greifbar und gestalten die Inhalte ganz individuell nach Ihren Vorstellungen entsprechend lebendig und praxisnah. Dabei aktivieren wir Ihre Teilnehmer durch erfahrungsorientierte Lernübungen und Praxissimulationen und schaffen so nachhaltige Ergebnisse.

Breite Expertise und Branchenerfahrung für Ihre Rundumbetreuung

In unserem Team von Trainern und Beratern teilen wir die gemeinsame Leidenschaft für hochqualitative Trainings mit ausgeprägtem Praxisbezug und einem starken Fokus auf Transfersicherung. Sie können so alle Ihre Bedarfe an Trainings, Workshops, Vorträgen, Coachings, und Moderationen mit uns abdecken.

Habe ich Sie neugierig gemacht?

In einem persönlichen Gespräch schauen wir gerne gemeinsam auf Ihre Bedarfe und entwickeln Ideen für eine mögliche Zusammenarbeit. Ich freue mich über eine E-Mail oder einen Anruf von Ihnen.

Herzliche Grüße

www.aljarenk.de

Trainer- und Berater-Profil von Alja Renk

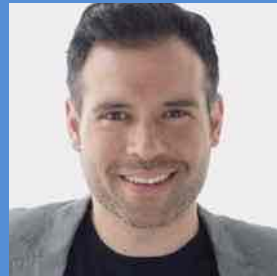
	Blick auf den Beruf
06/2009 – heute	Trainer, Speaker, Moderator, Prozessbegleiter, Coach und Berater Alja Renk Training + Consulting in Neu-Ulm
04/2013 – 09/2014	Trainer, Coach, Berater, Redner und Prozessbegleiter Müller+Partner in Ulm
06/2006 – 06/2009	Nebenberufliche Selbständigkeit als Trainer, Coach und Referent Xtent in Biberach
03/2005 – 06/2009	Studium der Sozialpädagogik (Sozialmanagement) Hochschule Ravensburg-Weingarten
Diplomarbeit	Diplomand im Bereich Human Resources (Employer Branding) SAP (TechniData) in Markdorf
2. Praxissemester	Assistent des Geschäftsführers Prof. Dr. Jörg Knoblauch Tempus.Consulting in Giengen
1. Praxissemester	Praktikant im Bereich Erlebnispädagogik Jugend Aktiv in Biberach
03/2000 – 02/2005	Ausbildung zum Kfz-Mechaniker und Studium der Fahrzeugtechnik Mercedes-Benz in Biberach und Fachhochschule Ulm
	Blick auf Zusatzqualifikationen und Weiterbildungen
02/2013 – 10/2013	NLP-Master (DVNLP) Landsiedel NLP Training in Neu-Ulm
11/2011 – 07/2012	NLP-Practitioner (DVNLP) Landsiedel NLP Training in Ulm
02/2007	Lizenzierter Trainer für Berufs- und Lebenszielplanung Tempus GmbH / Prof. Dr. Jörg Knoblauch in Giengen
06/2006	Autorisierter Trainer für das persolog® Persönlichkeits-Modell (ehem. DISG) Persolog GmbH in Remchingen
09/2005 – 02/2006	Gaststudent in „Betriebswirtschaftslehre“ Hochschule Biberach
	Blick auf Ihren Zusatznutzen
Trainingssprachen	Deutsch und Englisch

Das Team von Alja Renk Training + Consulting



Alja Renk

Experte für
 Führungskräfteentwicklung
 Generationenmanagement
 Zukunftsmanagement
 Change Management
 Zusammenarbeit im Team
 Persönlichkeitsentwicklung
 Präsentation und Auftreten



Volfram Zschiesche

Experte für
 Schauspiel
 Körpersprache
 Auftreten
 Selbstpräsentation



Tanja Krapp

Expertin für
 Teamentwicklung
 Kommunikation
 Kundenorientierung
 Vertrieb und Verkauf



Susanne Delfs

Expertin für
 Führungskräfteentwicklung
 Change Management
 Teamentwicklung
 Kommunikation
 Konfliktmanagement



Alexa Götte

Expertin für
 Personalentwicklung
 Organisationsentwicklung
 Führungskräfteentwicklung
 Change Management
 Teamentwicklung
 Konfliktmanagement



Jochen Schmidt

Experte für
 Systemisches und
 visualisierendes Coaching
 Mentaltraining
 Neurodidaktik
 Vertrieb und Verkauf
 Ausbildung



Anita Schmidt

Expertin für
 Outdoortrainings
 Hochseilgartentrainings
 Teamentwicklung
 Ausbildung



Ute Roth

Expertin für
 Arbeitsplatzorganisation
 Stressmanagement
 Kundenkommunikation
 Beschwerdemanagement



Andreas Fuchs

Experte für
 Outdoortrainings
 Erlebnispädagogik



Dr. Ralf Neuner

Experte für
 Betriebliches
 Gesundheitsmanagement



Danny Fuchs

Experte für
 Gesundheit
 Fitness



Vanessa Renk

Office Assistant

Einblicke in unsere lebendigen Trainings



Lebendige Impulse für Ihre Fach- und Führungskräfte



Inspiration und Kreativität für einen bleibenden Eindruck



Im Team Lösungen erarbeiten



Als Abteilung gemeinsam Ziele erreichen



Teamdynamik und Führung verstehen



Teamprozesse optimieren

Einblicke in unsere lebendigen Trainings



Sich blind führen zu lassen öffnet einem die Augen



Kreativ und lösungsorientiert denken



Outdoor-Teamtrainings schweißen zusammen



Erfolgreiche Teamführung beim blinden Zeltbau



Projektmanagement praktisch üben



Begeisternde und inspirierende Worte für mehr Motivation

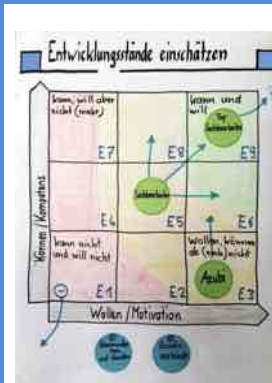
Eindrücke unserer Flipchart-Visualisierung



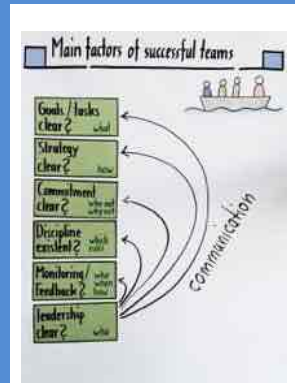
Führungserfolg durch Emotional-Situative Führung



Ganzheitliche Führung mit der Leadership Hand



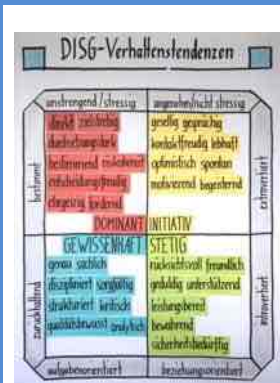
Entwicklungsstände von Mitarbeitern einschätzen



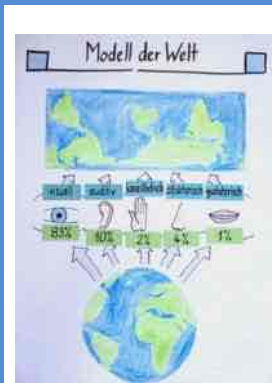
Erfolgsfaktoren von Spitzenteams



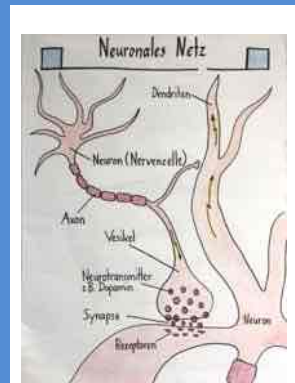
Persönlichkeit mit dem Eisbergmodell



Verhaltenstendenzen im DISG Persönlichkeits-Modell



Modell der Welt – Andere Menschen besser verstehen



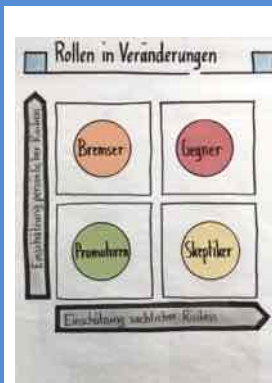
NeuroLeadership und NeuroDidaktik verstehen



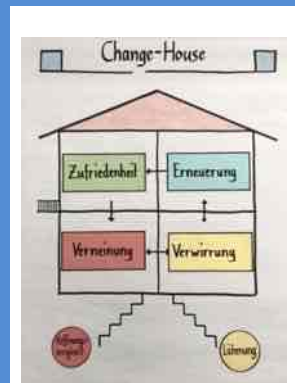
Kunden verblüffen mit Begeisterungsleistungen



Das Unternehmen fit machen für die Zukunft

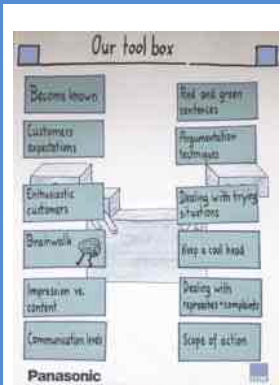


Umgang mit verschiedenen Widerstandstypen

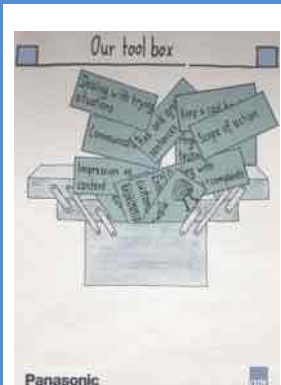


Change Management – Führen in Veränderung

Eindrücke unserer Flipchart-Visualisierung



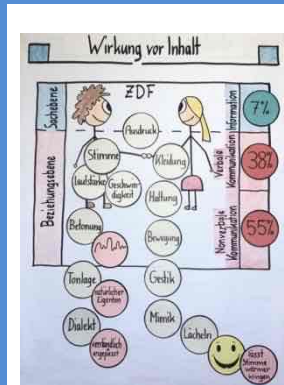
Die Werkzeugkiste mit den Themen des Seminars



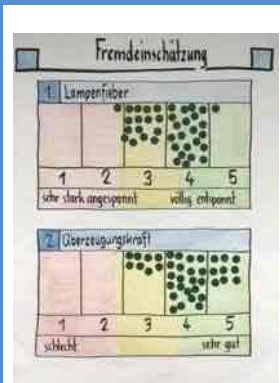
Die gefüllte Werkzeugkiste mit den erlernten Themen



Der erste Eindruck – Überzeugen von Anfang an



Wirkung vor Inhalt – Eine souveräne Körpersprache



Feedback bekommen zur eigenen Überzeugungskraft



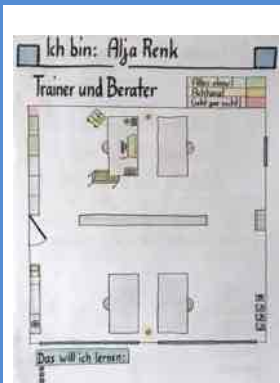
Ablauf einer Präsentation nach dem Flugzeugmodell



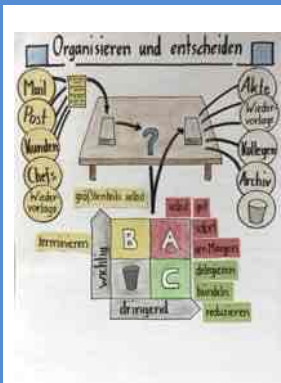
Vorbereitung für eine gelungene Präsentation



Einprägsame und überzeugende Visualisierung



Analyse des persönlichen Arbeitsstils und -platzes



Wichtiges besiegt dringendes ABC-Aufgaben



Für immer aufgeräumt – Entrümpelung leicht gemacht



Schreibtischorganisation und Ablage

Unsere Trainings- und Vortragsthemen

Führung + Management

Erfolgreich als Führungskraft

- Evolving Leadership: Mit entwickelnder Führung zur erfolgreichen Führungspersönlichkeit
- Agile Leadership: Agil führen in der VUCA-World
- VUKA? Führung und Führungskultur in Zeiten permanenter Veränderung
- Leaders + Followers: Natürlicher Führungserfolg und motivierte Mitarbeiter durch evolvierende Führung
- Erfolgreich führen und motivieren: Ganzheitliche Führung mit Herz, Hand und Verstand
- On Fire: Führen mit Motivation und Begeisterung
- NeuroLeadership: Intelligent führen mit Hirn
- Digitale Führung: Virtuell führen über Distanz
- Teambuilding: (Projekt-)Teams bilden, Zusammenarbeit gestalten, erfolgreich führen
- Führen mit Persönlichkeit: Der Erfolgsbooster der typgerechten und stärkenorientierten Mitarbeiterführung
- Führen mit Emotionaler Intelligenz: Beziehungen vertrauensvoll gestalten
- Führungspräsenz und Charisma: Wirkungsvoll und souverän auftreten und präsentieren
- Entwicklungsorientierte und fördernde Führung in all Ihren Facetten
- Führen in der Sandwichposition: Souverän bleiben im Spannungsfeld gegensätzlicher Erwartungen
- Entscheidungen schnell und sicher treffen
- Richtig delegieren: Mehr Zeit fürs Führen durch sinnvolle Delegation
- Ziel- und ergebnisorientierte Führung: Führen durch Zielvereinbarungen
- Resilienz und Stressbewältigung in der Führung: Innehalten, Kräfte bündeln, Ziele erreichen
- Mit mentaler Stärke zur Spitzen-Führungskraft: Leistungsfähig bleiben in herausfordernden Zeiten
- Mit Werten in Führung gehen: Den inneren Kompass und die Quelle unseres Handelns verstehen und nutzen
- Führen ohne Vorgesetztenfunktion
- Projektmanagement: Projekte zum Erfolg bringen

Starten als Nachwuchs-Führungskraft / junge Führungskraft

- First Steps: Führung für Nachwuchs-Führungskräfte
- Hugo ist jetzt Boss: Ihr überzeugender Auftritt in den ersten drei Monaten als Chef
- Neu auf dem Chefsessel: Überlebenstraining für die ersten drei Monate
- Vom Kollegen zum Chef: Gut vorbereitet auf die ersten Herausforderungen
- Führungsmodelle im Fokus: Grundlagen der Führung entdecken von der Pike auf (Situative Führung, Transformationale Führung, Neuro Leadership, Agile Leadership u.v.m.)
- Ich und Führung: Blick auf Rolle, Ziele, Typ, Verhalten und Stil
- Vision Führungskraft: Outdoor-Führungstraining zur Entwicklung der eigenen Führungsrolle und -philosophie

Führen verschiedener Generationen

- Alte Hasen und junge Füchse: Alle Generationen erfolgreich führen
- Digital Natives gekonnt führen: Die junge Generation für sich gewinnen und motivieren
- Jung führt Alt: Führungskompetenzen im Spannungsfeld der Generationen
- Führungserfolg durch Generationenmanagement: Viele Generationen, ein Team

Führen durch Kommunikation

- Erfolgreiche Führung durch dialogorientierte Kommunikationstechniken
- Mitarbeitergespräche mit Ziel und Wirkung
- Wie sag ich's nur? Feedbacktechniken für kritische und unangenehme Themen

Zukunft + Innovation

Futuremanagement

- Evolving Future: Mit der Zukunftstreppe in acht Schritten in eine erfolgreiche Zukunft
- Zukunftsmanagement: Zukunft vorwegnehmen
- Strategie- und Zukunfts-Workshop: Mit Kreativität und Innovation die Zukunft gestalten
- Kreativitätstechniken: Mehr und bessere Ideen

Strategische Personal- und Organisationsentwicklung

- Vision Tank: Visionsentwicklung und Leitbild mit Sinn
- Corporate Identity: Unternehmenskultur heute und morgen
- Strategische Personalentwicklung: Wann? Was? Wer? Wie?
- Grundlagen erfolgreicher Personalentwicklung – Konzepte und Instrumente entwickeln und umsetzen
- Changemanagement: Führen in Zeiten der Veränderung
- 360°-Feedback: Führungskompetenzen unter der Lupe
- KVP: Kontinuierlicher Verbesserungsprozess
- 5+1 S-Methode: Besser mit Kaizen
- Employer Branding: Als Arbeitgeber zur Marke werden

Team + Zusammenarbeit

- Evolving Team: Projektteams bilden, Zusammenarbeit gestalten, erfolgreich führen
- Aufbruch zum Spitzenteam: Erfolgsfaktoren gelingender Teamarbeit
- Erfolgreich im Team: Gekonnte Kommunikation mit unterschiedlichen Persönlichkeitstypen
- Wie ticke ich? Wie ticken die anderen? Der gute Umgang mit Kollegen und Chefs
- Alte Hasen und junge Füchse: Viele Generationen, ein Team
- Gemeinsam Ziele erreichen: Alle ziehen an einem Strang
- Konstruktiver Umgang mit Konflikten
- Schwierige Gespräche souverän meistern
- Teamentwicklung: Wo stehen wir und wo wollen wir hin?
- Teamtraining: Das Team zusammenschweißen
- Outdoor-Teamtrainings (Hochseilgarten bis Survival Training)

Unsere Trainings- und Vortragsthemen

Persönlichkeit + Erfolg

- Evolving Personality: Mit zielgerichteter Persönlichkeitsentwicklung zum authentischen Ich
- Das 1x1 der Persönlichkeit: Wie ticke ich? Wie ticken die Anderen?
- Sich selbst und andere besser verstehen mit dem persolog® Persönlichkeits-Modell (ehem. DISG)
- Persönlichkeitstraining mit Myers-Briggs-Typenindikator (MBTI), INSIGHTS MDI®, Power-Potential-Profil®, Reiss Profiling, Jung-Persönlichkeits-Profil oder Profiling Values
- Persönliche Stärke ist kein Zufall: Stärken stärken – Schwächen schwächen
- Potenzialanalyse für mehr beruflichen Erfolg
- Body Language 1: Business trifft Schauspiel - Erfolgreiches und wirkungsvolles Auftreten von Schauspielern und Speakern lernen
- Body Language 2: Körpersprache lesen - Menschen und deren Emotionen erkennen und treffsicher interpretieren
- Body Language 3: Wer bin ich? Wie will ich wirken? - Meinen Persönlichkeitstyp analysieren und die spezifische Körpersprache optimieren
- Erfolgsprinzipien der Zielerreichung
- Erfolg beginnt im Kopf: Erfolgsfaktoren aus dem Leistungssport für mehr Erfolg im Beruf
- Sport trifft Wirtschaft: Strategien der Spitzensportler nutzen
- Mental-Training: Der Kick im Kopf
- Dem Leben Richtung geben: Karriereplanung
- Life Tank: Vom Lebenstraum zum Traumleben
- StartUp 5+1: Erfolgreich in die selbständige Nebentätigkeit
- Existenzgründung – Der eigene Chef werden
- Zeit für Werte: Den inneren Kompass und die Quelle unseres Handelns verstehen und nutzen

Selbstmanagement + Arbeitstechniken

- Zeitmanagement: Endlich mehr Zeit fürs Wesentliche
- Arbeitsplatzorganisation: Mehr Effizienz und Ordnung am Arbeitsplatz
- Für immer aufgeräumt: Effiziente Prozesse und entspannte Mitarbeiter
- Officemanagement: Als Assistent/in die Abteilung koordinieren
- Stressmanagement: Mit Resilienz gelassen durch stressige Zeiten
- Work-Life-Balance: Die eigene Balance unter die Lupe nehmen, erreichen und halten
- Präsentationstechniken: Wirkungsvoll und souverän präsentieren
- Moderationstraining: Gruppen erfolgreich moderieren
- Meetings planen – souverän und zielführend moderieren – effizient gestalten
- Besprechungen ziel- und ergebnisorientiert führen
- Protokollführung: Auf den Punkt gebracht
- Kreativ leben und arbeiten: Kreativitätstechniken für mehr Kreativität und neue Ideen
- Gedächtnistraining: Mehr behalten leichtgemacht

Gesundheit + Fitness

- Evolving Health: Praktische Wege für die aktive Gestaltung und Entwicklung Ihrer Gesundheit
- Gefährdungsbeurteilung psychischer Belastung am Arbeitsplatz
- Betriebliches Gesundheitsmanagement (BGM)
- Gesunde Führung
- In zehn Sekunden im Fitnessstudio
- Klug geplant ist halb gewonnen
- Was wir von Spitzensportlern lernen können
- So erreichen Sie Ihr Wunschgewicht: Abnehmen oder
- Gewonnen wird im Kopf: Die richtige Strategie
- Erfolg beginnt im Kopf: Gesundheit auch
- Gesundheit ist nicht Arztsache
- Regeneriert und entspannt im Alltag: Vitalität durch Erholung und optimierten Schlaf

Service + Kundenorientierung

- Evolving Service: Entwicklung zur Service-Oase in der Dienstleistungs-Wüste
- Gelebte Servicequalität: Der gute Umgang mit Kunden
- Mit Begeisterungsleistungen Kunden gewinnen und binden
- Kundentypen schnell erkennen und persönlichkeitsorientiert überzeugen
- Der erste Eindruck: Überzeugen mit einer souveränen Körpersprache
- Business Talk: Fit für die kleine Unterhaltung (Smalltalk)
- Business Etikette: Gut ankommen bei Businessmeetings
- Beschwerdemanagement: In schwierigen Situationen mit den Kunden zusammenwachsen
- Kunden- und serviceorientiertes Telefonieren
- Die telefonische Visitenkarte: Aufmerksamkeit wecken durch eine kompetente Unternehmenspräsentation
- Moderne Korrespondenz: Leicht verständlich, aktiv und auf den Punkt gebracht
- Kundenfreundlichkeit in den Sozialen Medien leben

Vertrieb + Verkauf

- Mut zur Neukundenakquise: Gewinnen und binden
- Networking: Erfolg über Kontakte und Vitamin B
- Mit Online-Marketing im Handumdrehen zu neuen Kunden
- Nachfassen von Mailings: Effektiv akquirieren
- Empfehlungsmarketing: Effizienz in der Neukundenakquise
- Verkaufen mit Persönlichkeit: Verkaufserfolg durch typgerechte und kundenspezifische Kommunikation
- Verkaufen mit NLP: Schnell auf eine Wellenlänge kommen und überzeugen
- Verkaufstechniken für mehr Umsatz
- Argumentationstechniken und erfolgreiche Einwandbehandlung
- Schlagfertig argumentieren
- Überzeugende Preisverhandlung: Preise durchsetzen
- Abschlüsse generieren: So kommen Sie zum Punkt

Unternehmen für die wir bereits tätig waren



DAIMLER
EvoBus



faurecia
inspiring mobility

BOSCH

B/S/H/



PistenBully®

LIEBHERR

DIEHL

SCHULER

VOITH



Christ
WASH SYSTEMS



MILLER
MAPAL GROUP



ZEPPELIN
WE CREATE SOLUTIONS



HOTMOBIL

BOON EDAM
your entry experts

BOON EDAM
your entry experts



PRO NATURSTEIN
WIR MACHEN AUS LEINEN STEINEN EINE HUNDE SACHE!



Verotec
Sto-Group



FRITZ & MACZIOL



ALIUD PHARMA®
Gesunde Kompetenz.

Rentschler
Biotechnologie



HELIOS Kliniken
Jeder Moment ist Medizin



Lanwehr



Unternehmen für die wir bereits tätig waren



Unser Trainingszentrum in Neu-Ulm





Der Weg zur Verwirklichung Ihrer Ziele

Die Renk-Prozessbegleitung in fünf Schritten



Lassen Sie uns zusammenarbeiten!

Rufen Sie noch heute an oder schreiben Sie uns:

-  0151 62663693
-  info@aljarenk.de
-  xing.com/profile/alja_renk
-  linkedin.com/in/aljarenk
-  facebook.com/aljarenk
-  plus.google.com/+aljarenk

